

## Trosolwg

Mae'r safon hon yn ymwneud â delio â phob math o ymholiadau bwcio, gan gynnwys diwygiadau a chanslo. Mae ar gyfer pobl sy'n gweithio ar y dderbynfa neu mewn timau bwciadau. Gall bwciadau gyrraedd y sefydliad trwy amrywiol ddulliau, gan gynnwys ar-lein, trwy'r e-bost, y cyfryngau cymdeithasol, drwy'r post, dros y ffôn ac wyneb yn wyneb.

Pan fyddwch chi wedi cwblhau'r safon hon, byddwch chi'n gallu dangos eich dealltwriaeth o'r canlynol, a'ch gallu i:

- Ddelio â bwciadau

## Meini prawf perfformiad

### *Rhaid i chi allu:*

1. Delio ag ymholiadau bwcio gan ddilyn gweithdrefnau sefydliadol, yn ôl y math o ymholiad
2. Ymateb i'r ymholiad bwcio gyda gwybodaeth gywir
3. Manteisio ar y cyfle i werthu cynnyrch a gwasanaethau eraill o fewn yr ohebiaeth yn ôl at y cwsmer, lle bo'n bosibl ac yn briodol
4. Gwahodd eich cwsmeriaid i fwcio, lle bo'n bosibl, a derbyn a chofnodi eu manylion yn gywir
5. Caniatáu am anghenion a gofynion y cwsmer a dilyn gweithdrefnau sefydliadol yn unol â hynny
6. Delio ag unrhyw gadarnhad, canslo a diwygiadau yn unol â gweithdrefnau a gofynion sefydliadol
7. Casglu gwybodaeth gyfredol am brisiau, bargeinion a rheolau trydydd parti, lle bo hynny'n berthnasol
8. Nodi, gwirio a mynd ar drywydd bwciadau heb eu cadarnhau yn y system fwcio
9. Cynnal cofnodion o'r holl fwciadau yn unol â gweithdrefnau eich sefydliad

## Gwybodaeth a dealltwriaeth

### *Mae angen i chi wybod a deall:*

1. Pwysigrwydd delio â chwsmeriaid yn gwrtais ac yn gymwynasgar bob amser
2. Pam mae'n bwysig rhoi gwybodaeth lafar ac ysgrifenedig gywir i gwsmeriaid
3. Y mathau o broblemau a all ddigwydd gyda bwciadau, a sut i ddelio â'r rhain yn gywir
4. Gofynion cyfreithiol sylfaenol perthnasol yn gysylltiedig â nwyddau a gwasanaethau sydd ar werth wrth gael, cadarnhau, diwygio a chanslo ymholiadau bwcio
5. Gweithdrefnau a systemau bwcio eich sefydliad, gan gynnwys systemau trydydd parti
6. Pwysigrwydd uwch-werthu deallus a phriodol
7. Beth yw gorfwcio, sut i ddelio â hyn a pham mae'n digwydd
8. Pam mae'n bwysig cael a chofnodi manylion bwcio yn gywir
9. Pam mae'n bwysig manteisio ar y cyfle i werthu cynnyrch a gwasanaethau
10. Sut i ganslo a diwygio bwciadau
11. Polisiâu a gweithdrefnau canslo eich sefydliad a systemau trydydd parti
12. Pam y gall fod angen cadarnhad a blaendal gan gwsmeriaid
13. Pam mae'n hanfodol mynd ar drywydd bwciadau heb eu cadarnhau

## Cwmpas/Ystod

### **1. Cwsmeriaid**

- 13.1 â cheisiadau arferol
- 13.2 ag anghenion arbennig

### **2. Ymholiadau**

- 2.1 wyneb yn wyneb
- 2.2 dros y ffôn
- 2.3 drwy'r e-bost
- 2.4 systemau bwcio ar-lein
- 2.5 gwasanaethau a chyfleusterau sydd ar gael
- 2.6 nodweddion a buddion gwasanaethau a chyfleusterau
- 2.7 prisiau
- 2.8 cynigion arbennig a hyrwyddiadau sydd ar gael
- 2.9 cyfryngau cymdeithasol
- 2.10 systemau bwcio trydydd parti

### **3. Systemau bwcio**

- 3.1 systemau cyfrifiadurol
- 3.2 systemau â llaw
- 3.3 systemau ar-lein

### **4. Diwygiadau i fwciadau a chanslo bwciadau**

- 4.1 newid bwciad
- 4.2 canslo bwciad

## Geirfa

### **Cwsmer**

Unrhyw un sydd eisiau bwcio, diwygio bwciad neu ganslo bwciad

Delio â bwciadau

---

<b>Datblygwyd gan</b>	People 1st
<b>Fersiwn rhif</b>	3
<b>Dyddiad cymeradwyo</b>	01 Maw 2022
<b>Dyddiad Adolygu Dangosol</b>	28 Chwef 2027
<b>Dilysrwydd</b>	Ar hyn o bryd
<b>Statws</b>	Gwreiddiol
<b>Sefydliad cychwynol</b>	People 1st
<b>RCU gwreiddiol</b>	PPL2FOH3
<b>Galwedigaethau perthnasol</b>	Derbynnydd
<b>Cyfes/Set</b>	Lletygarwch – Cadw Tŷ a Derbynfa Blaen Tŷ
<b>Geiriau Allweddol</b>	delio, bwciadau

---