

## Trosolwg

Mae'r Safon hon yn ymwneud â chysylltu gyda dosbarthwyr ac asiantau gwerthiannau mor fuan â phosib er mwyn asesu hyfywdra busnes prosiectau.

Mae'n ymwneud â deall y broses dosbarthu a medru cydweithio gyda'r rheiny fydd yn gwerthu prosiectau.

Mae'n bwysig bod yn ymwybodol o waith dosbarthwyr ac asiantau gwerthiannau a'r gwahaniaeth rhwng gwerthu cynnyrch i farchnad ac i gynulleidfa. Y mwyaf fyddwch chi wedi paratoi ar gyfer cynhyrchiad, y mwyaf cymwys fydd y dosbarthwr a'r asiantau gwerthiannau i weithredu ar eich rhan unwaith y bydd y broses ôl gynhyrchu wedi'i chwblhau.

Mae'n ymwneud â deall bod marchnata'r cynhyrchiad yn rhan o'r gwaith cynhyrchu cysyniad ac nid ydyw y tu hwnt i'r camau cynhyrchu ffilmau. Bydd angen ichi fod yn ymwybodol pryd byddwch yn meddu ar hawliau cymeradwyo a phryd byddwch yn meddu ar hawliau ymgynghori.

Mae'r gwaith hwn yn ymwneud â dosbarthu hyd at gyflwyno'r cynhyrchiad terfynol.

Mae'r Safon hon yn arbennig ar gyfer y rheiny sy'n cydweithio gyda dosbarthwyr ac asiantau gwerthiannau ar gyfer cynhyrchiadau.

## Meini prawf perfformiad

### *Rhaid i chi allu:*

1.  
cysylltu gyda dosbarthwyr mor fuan â phosib i asesu cynnwys a straeon ar gyfer dichonolrwydd busnes
2.  
dangos sut gall gynnwys digolledu ar unrhyw fuddsoddiad dichonol
3.  
ymchwilio gwybodaeth a data sydd ar gael ar ystadegau arddangos ar gyfer prosiectau a ffurfiau tebyg
4.  
cymeradwyo ymgyrchoedd marchnata, rhagluniau, cipolygon, deunyddiau y tu ôl i'r llenni a phosteri pan fo angen
5.  
cynnig asedau i ddosbarthwyr drwy gydol y broses gynhyrchu
6.  
cast a chriw ar gytundeb i fynd i'r afael â cheisiadau hyrwyddol dosbarthwyr
7.  
mynychu marchnadoedd gydag asiantau gwerthiannau er mwyn hyrwyddo prosiectau i ddosbarthwyr dichonol

## Gwybodaeth a dealltwriaeth

### *Mae angen i chi wybod a deall:*

1. sut i adnabod y stori, y cynnwys a'r gynulleidfa ddichonol
2. sut gall gynnwys greu elw dichonol ar fuddsoddiad
3. sut i ymchwilio data arddangos er mwyn canfod hyfywdra dichonol prosiectau
4. sut i ystyried goblygiadau busnes tymor byr a hirdymor
5. swyddogaeth marchnata yn ystod camau cynhyrchu gan gynnwys cynhyrchu cysyniadau
6. sut i ofalu caiff yr holl gyflawniadau cytundebol eu bodloni
7. sut i ofalu eich bod yn hyrwyddo cynyrchiadau yn y ffordd orau posib
8. gwaith dosbarthwyr ac asiantau gwerthiannau
9. y gwahaniaethau rhwng gwerthu cynnyrch i farchnad ac i gynulleidfa
10. sut i gydweithio gyda dosbarthwyr er mwyn cymeradwyo ymgyrchoedd marchnata
11. pryd byddwch chi'n meddu ar hawliau cymeradwyo a phryd byddwch yn meddu ar hawliau ymgynghori.
12. diben cyhoeddusrwydd a beth gall ei gyflawni a beth na all ei gyflawni
13. diben rhagluniau a sut dylid eu strwythuro er mwyn cael yr effaith gorau posib
14. sut i greu asedau gan gynnwys pecynnau gwasg electronig (EPK) a phecynnau y tu ôl i'r llenni at ddefnydd cwmnïau dosbarthu
15. sut i gytundebu'r cast a'r criw i fynd i'r afael gyda cheisiadau hyrwyddol dosbarthwyr
16. gwaith asiantau gwerthiannau a sut i adnabod pa farchnadoedd fydd orau i staff cynyrchiadau eu mynychu

SKSP9

Asesu hyfywdra prosiectau ar y cyd â dosbarthwyr ac asiantau gwerthiannau



---

<b>Datblygwyd gan</b>	ScreenSkills
<b>Dyddiad cymeradwyo</b>	31 Maw 2019
<b>Dyddiad Adolygu Dangosol</b>	30 Maw 2022
<b>Dilysrwydd</b>	Ar hyn o bryd
<b>Statws</b>	Gwreiddiol
<b>Sefydliad cychwynnol</b>	ScreenSkills
<b>RCU gwreiddiol</b>	SKSP9
<b>Galwedigaethau perthnasol</b>	Celfyddydau, Cyfryngau a Chyhoeddi, Rheolwyr Cynhyrchu, Cydlynnydd Cynhyrchu
<b>Cyfres/Set</b>	Cynhyrchu (Ffilm a Theledu)
<b>Geiriau Allweddol</b>	Teledu, Ffilm, Dosbarthwyr, Asiantau

---