Cynllunio eich strategaeth ymadael â busnes

Trosolwg

Mae'r safon hon ar gyfer entrepreneuriaid sydd angen cynllunio eu strategaeth ar gyfer ymadael â busnes. Mae'n bwysig oherwydd byddwch chi'n gadael eich busnes ar ryw adeg neu'n penderfynu ei drosglwyddo i rywun arall. P'un ai trwy gau, gwerthu eich busnes, ei drosglwyddo i aelod o'r teulu, ei roi ar farchnad stoc neu uno'ch busnes, mae'n bwysig cynllunio sut byddwch yn ymadael ymhell ymlaen llaw fel y gallwch symud ymlaen mewn modd sy'n achosi cyn lleied o aflonyddwch â phosibl pan fyddwch chi'n barod. Mae ymgorffori strategaeth ymadael yn eich cynlluniau busnes yn dangos eich bod yn meddwl yn strategol ar gyfer y tymor hir, yn ogystal â chryfhau eich busnes. Beth bynnag fo'ch rheswm, mae angen i chi gynllunio eich dull ymadael yn ofalus i sicrhau bod eich ymadawiad yn gadael eich busnes yn y sefyllfa orau bosibl. Mae'n golygu penderfynu sut a phryd rydych chi am ymadael â'ch busnes, cymryd cyngor ar yr opsiynau ymadael a gwirio pa mor ddichonol yw eich cynllun.

Efallai y bydd angen i chi wneud hyn os ydych yn:

1. datblygu cynllun busnes;
2. datblygu strategaeth ymadael neu drosglwyddo;
3. adolygu eich cynllun busnes neu strategaeth ymadael gyfredol.

Meini prawf perfformiad

Rhaid i chi allu:

1. amcangyfrif yr amserlen ar gyfer cau, gwerthu neu drosglwyddo eich busnes
2. ymgynghori â gweithwyr proffesiynol perthnasol ar yr amrywiaeth o opsiynau ymadael a'r goblygiadau i'ch cynlluniau
3. datblygu strategaeth olyniaeth eich busnes a gwneud cynlluniau wrth gefn
4. alinio'r strategaeth ymadael â'ch cynllun busnes
5. nodi pwy sydd angen cymryd rhan yn y broses gynllunio neu olynu
6. sicrhau bod cyllid a gweinyddiaeth eich busnes yn gyfredol
7. datblygu canllaw ar gyfer prosesau a gweithdrefnau eich busnes
8. nodi darpar brynwyr ar gyfer eich busnes
9. sefydlu gwerth eich busnes
10. amcangyfrif sut y gall y gwerth newid dros amser a'r ffactorau sy'n effeithio arno
11. asesu cryfderau a gwendidau eich busnes
12. asesu beth allai ddigwydd os bydd y sefyllfa'n newid ac os cewch eich gorfodi i ymadael mewn ffordd wahanol
13. cydymffurfio â'r holl ddeddfau a rheoliadau perthnasol sy'n effeithio ar eich busnes
14. adolygu eich strategaeth ymadael yn rheolaidd a gwneud newidiadau perthnasol

Gwybodaeth a dealltwriaeth

Mae angen i chi wybod a deall:

Canolbwyntio ar fusnes

1. sut i osod nodau ac amcanion eich busnes
2. sut gall y nodau a'r amcanion ddylanwadu ar eich strategaeth ymadael
3. cryfderau a gwendidau eich busnes
4. gwerth eich busnes
5. y ffactorau sy'n effeithio ar werth eich busnes
6. sut i sicrhau bod gweinyddiaeth a chyllid eich busnes yn gyfredol
7. y deddfau a'r rheoliadau perthnasol

Strategaeth ymadael

8. yr amrywiaeth o opsiynau ymadael, gan gynnwys gwerthu, olyniaeth, cau, rhoi eich busnes ar y farchnad neu uno
9. sut i gynllunio strategaeth ymadael, gan gynnwys cynllunio wrth gefn os bydd amgylchiadau'n newid
10. pwy mae angen ymgynghori â nhw wrth ddatblygu'r strategaeth ymadael
11. sut bydd eich strategaeth ymadael arfaethedig yn effeithio ar y ffordd rydych yn rhedeg eich busnes
12. sut a phryd i adolygu'ch strategaeth ymadael
13. ble i ddod o hyd i gyngor proffesiynol ar gynllunio i drosglwyddo eich busnes neu ymadael ag ef

Cynllunio eich strategaeth ymadael â busnes

Datblygwyd gan	Skills CFA
Dyddiad cymeradwyo	14 Ion 2022
Dyddiad Adolygu Dangosol	01 Maw 2027
Dilysrwydd	Ar hyn o bryd
Statws	Gwreiddiol
Sefydliad cychwynnol	Instructus
RCU gwreiddiol	CFABD8
Galwedigaethau perthnasol	Rheolwyr ac Uwch Swyddogion, Busnes, Gweinyddiaeth a'r Gyfraith
Cyfres/Set	Menter Busnes
Geiriau Allweddol	llwyddiant, busnes, syniad, cymdeithasol, menter, cwsmeriaid, cynhyrchion, gwasanaeth, cefnogaeth, creadigol, syniad, sgiliau, anghenion, cyflenwyr, arian parod, llif, deddfwriaeth, marchnata, marchnad, tueddiadau, cystadleuwyr, iechyd a diogelwch, TAW